

Unsere Mandantin zählt zu den weltweit führenden Werkstoffanbietern in allen Halbzeugformen für die additive Fertigung. Das Unternehmen entwickelt die Werkstoffe der Zukunft und baut dabei auf seine Erfahrung und Innovationskraft sowie die Kundennähe und Zuverlässigkeit. Für den Bereich „Engineered Solutions“ suchen wir nunmehr den Teamleiter Vertrieb (m/w/d). Der Bereich Engineered Solutions bietet umfangreiche technische Services und Dienstleistungen mit Sonderprodukten aus Aluminium, Kupfer und Kupferlegierungen sowie Sondermessing aus Nickelwerkstoffen an.

## **Teamleiter Vertrieb (m/w/d)**

**Frankfurt | Eigenverantwortung | Mobiles Arbeiten | Hervorragende berufliche Perspektive**

### **Geboten werden:**

- Attraktives Vergütungspaket und viele Benefits und Sonderleistungen
- Dienstwagen
- Flexibles mobiles Arbeiten, Home Office
- Ausgezeichnete Entwicklungsperspektiven
- Weiterbildungsprogramme in der „Lernwelt“ der Mandantin
- Wertschätzende Unternehmens- und Führungskultur
- Umfangreiche betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliches Gesundheitsmanagement mit Vorsorgeuntersuchungen und Betriebssport sowie gesunde Ernährung

### **Ihre Aufgaben als „Teamleiter Vertrieb“ (m/w/d):**

- Führung eines Teams von ca. 8 Mitarbeitenden
- Anleitung, Motivation und Weiterentwicklung der Mitarbeitenden
- Steuerung des internationalen Kundenkreises, Kleinunternehmen und Konzerne
- Verkauf von Produkten aus Buntmetallen und Aluminiumlegierungen
- Vermarktung von Produkten kundenindividueller Zeichnungsteile
- Entwicklung neuer Produkte in Zusammenarbeit mit den Kunden
- Technische Beratung der Kunden hinsichtlich Materialauswahl und Konstruktion von Teilen
- Belieferung der Kunden auf Basis von Kontrakten aus Lagerbeständen
- Entwicklung neuer Geschäftsfelder auf Basis des Geschäftsmodells und der Kompetenzen

- Vermarktung von Produkten/Halbzeugen aus dem Produktionsbestand der Zentrale zur Erreichung von Mehrwert und Wertschöpfungstiefe

**Ihr Profil:**

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium
- Integrative Führungspersönlichkeit
- Ausgeprägte Kooperationsstärke über alle Schnittstellen und Ebenen hinweg
- Eigeninitiative, gleichzeitig aber auch „Team-Player“ mit Gespür für das „Große und Ganze“
- Großes Maß an Vertriebs- und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse im SAP-R3-Systemen mit Leidenschaft für die weitere Digitalisierung
- Hohes technisches Verständnis für die Produkte- und Produktionsabläufe sowie ein sehr gutes Zahlenverständnis

**Darüber hinaus wollen Sie sich persönlich weiterentwickeln, sind ambitioniert, und streben weitere berufliche Schritte in Ihrer Karriere an.**

Entspricht diese hervorragende Position als „Teamleiter Vertrieb“ (m/w/d) Ihren beruflichen Wunschvorstellungen? Dann würden wir Sie gerne kennen lernen. Bitte schicken Sie uns Ihren Lebenslauf an unsere E-Mail Adresse: [gottschlich@considero.com](mailto:gottschlich@considero.com).

Für erste telefonische Informationen wir Ihnen jederzeit unter 0221-94087-0 zur Verfügung.

**CONSIDERO Personalberatung**

**Ricker, Weber & Gottschlich**

**[info@considero.com](mailto:info@considero.com)**

**[www.considero.com](http://www.considero.com)**